



# Nieuwsbrief

voor particulieren en ondernemers | # 3 | september 2014

S T E U E R K A N Z L E I T H I S S E N

## Teruggave btw over 2013 nog mogelijk

Nederlandse ondernemingen kunnen een verzoek indienen om in Duitsland betaalde btw als voorbelasting terug te vorderen. Hiervoor hebben ondernemers tot 30 september a.s. de tijd.

Het verzoek moet *volledig en op tijd* worden ingediend. Verzoeken die binnenkomen na 30-09 worden niet meer in behandeling genomen. De termijn kan niet worden verlengd en moet daarom te allen tijde worden aangehouden.

### Voorwaarden

Voorwaarde voor het verzoek is dat de Nederlandse ondernemer niet in Duitsland is gevestigd en daar ook geen belastbare prestaties heeft verricht. Voorts moet het teruggevorderde bedrag ten minste € 50 bedragen.

[De termijn voor het indienen van facturen en invoerdocumenten uit 2013 loopt af op 30-09-2014!](#)

Heeft u de termijn overschreden, dan is er soms nog de mogelijkheid om direct in het betreffende land een verzoek om teruggave in te dienen. Onze ervaring leert namelijk dat er dikwijls een directe btw-verplichting bestaat.

### Teruggaafprocedure

In het buitenland betaalde btw kan *alleen* via een teruggaafprocedure voor btw worden teruggevraagd. Via deze procedure hebben ondernemers de mogelijkheid om de voorbelasting die door een in het buitenland gevestigde ondernemer in rekening is gebracht, terug te vorderen.

Voor de teruggaaf moet een officiële lijst van de desbetreffende facturen via een website worden ingediend bij de bevoegde instantie *in het land van vestiging van de aanvrager*. Dat houdt dus in dat Nederlandse ondernemers het verzoek indienen bij de Nederlandse centrale belastingdienst. De Nederlandse belastingdienst stuurt het verzoek dan door naar de belastingdienst in het EU-land. Voor *Duitsland* gelden de volgende grenzen: is het netto factuurbedrag hoger dan € 1.000,00, dan moet de desbetreffende factuur digitaal worden aangeleverd. Let op: benzinebonnen moeten digitaal worden ingeleverd als het nettobedrag hoger ligt dan € 250,00. Of en welke limieten gelden in andere lidstaten moet van geval tot geval worden bekeken.

Geachte lezer,

In deze uitgave van onze nieuwsbrief vindt u veel informatie die betrekking heeft op Europese en Nederlands-Duitse belastingonderwerpen.

Zo leest u over de mogelijkheid om vroegtijdig uw BTW in het buurland terug te vragen. Interessant is ook de uitspraak van het Bundesfinanzhof over de winstverdeling tussen een (Nederlandse) moedermaatschappij en haar Duitse dochter.

Daarnaast vindt u een artikel over de nieuwe Europese erfrechtverordening die per 17-08-2015 van kracht wordt en berichten wij over een procedure die de Europese Commissie tegen Duitsland heeft aangespannen i.v.m. discriminerende belastingvoorschriften voor stille reserves.

Tot slot informeren wij u over de nieuwe Duitse vergoedingsverordening voor belastingadviseurs.



Klaus Thissen,  
Steuerberater



Grensoverschrijdend  
ondernemen!

Steuerkanzlei Thissen  
Hoffmannallee 41-51  
D-47533 Kleve  
T: 0049-2821 / 77800

Volg Steuerkanzlei Thissen op:  
[www.stb-thissen.de](http://www.stb-thissen.de)



‘Het BFH **oordeelt** hier dat een overeenkomst of schriftelijke **afspraken** niet vereist is, wanneer het gaat om met elkaar verbonden rechtspersonen, bv. een Nederlandse moeder- en een Duitse dochtermaatschappij.’

## Winstverdeling moeder- en dochtermaatschappij

Het Bundesfinanzhof heeft op 11-10-2012 geoordeeld, dat de in het Nederlandse (buitenlandse) verdrag geregelde winstverdeling tussen een moeder- en dochtermaatschappij vóór de nationale Duitse regelgeving gaat.

In het rechtsgeschil stond de vraag centraal of het ontbreken van een schriftelijke overeenkomst over de winstverdeling tussen een moeder- en dochtermaatschappij het principe van de winstverdeling stelselmatig in de weg staat.

Achtergrond: het Bundesfinanzhof (BFH) heeft in de vaste rechtspraak herhaaldelijk beslist dat bij afspraken tussen nauwe verwanten, het afsluiten van een voorafgaande, duidelijke, eenduidige en rechtsgeldige overeenkomst noodzakelijk is. De redenen hiervoor zijn vanuit de optiek van het BFH de volgende:

- Een goed en zorgvuldig handelend zakenman maakt principieel alle afspraken met derden op basis van een overeenkomst.
- Iedere goed en zorgvuldig handelend koopman zorgt juist bij afspraken tussen naaste verwanten of met zichzelf ervoor dat deze contractueel zijn geregeld.

Daarentegen is onze ervaring dat in de praktijk iedere zakenman zich terecht afvraagt wie deze zakenman dan wel is, die steeds weer door het Bundesfinanzhof wordt aangehaald. Volgens ons wordt hier de Duitse deugd van de Gründlichkeit op de spits gedreven en komt dit klaarblijkelijk niet overeen met de praktijk. Toch moeten de door het Bundesfinanzhof opgestelde regels in acht worden genomen.

De directeur-aandeelhouder bv. moet voor zijn eigen salaris vooraf een duidelijke overeenkomst opstellen en ondertekenen. Mocht hij op het idee komen het salaris over voorafgaande maanden te laten uitbetalen, dan wordt dit salaris niet erkend als bedrijfsuitgave en achteraf gekwalificeerd als een (verkapte) winstuitkering.

Deze naar mijn mening typisch Duitse bureaucratische regeling wekt in de dagelijkse praktijk steeds weer ergernis op. Des te verheugender is daarom de nieuwe uitspraak. Het BFH oordeelt hier dat een overeenkomst of schriftelijke afspraak niet vereist is, wanneer het gaat om met elkaar verbonden rechtspersonen, bv. een Nederlandse moeder- en een Duitse dochtermaatschappij. De reden is dat dit in tegenspraak is met de regeling in art. 6 lid 1 Belastingverdrag Nederland (DBA Nederlande) en ook met art. 7 lid 1 van de nieuwe regeling die in 2015 in werking treedt. Daarin is alleen overeengekomen dat de winst als onder vreemde derden moet worden verdeeld. Er staat echter niet in dat niet-nakomen van een vormvereiste in tegenspraak is met het principe van de winstverdeling.

### Gevolgen in de praktijk

Uit onze adviespraktijk is gebleken dat de verschillende opvattingen over de noodzaak van schriftelijke overeenkomsten op basis

## Discriminerende belastingvoorschriften voor stille reserves

### Europese Commissie spant procedure aan tegen Duitsland

Bij de procedure gaat het met name om de volgende vraag:

Mogen stille reserves uit de verkoop van

- grond
- grond (inclusief de gewassen) van een agrarisch vermogen
- gebouwen of
- binnenschepen

op de aanschaf van activa van dezelfde soort van een buitenlandse vaste inrichting worden overgedragen?

Indien een in Duitsland belastingplichtige

grond, grond (inclusief de gewassen) van een agrarisch vermogen, gebouwen of binnenschepen verkoopt, kan hij de daarbij ontstane winst op de aanschaf of productie van dezelfde soort van de kosten van aanschaf aftrekken.

De nieuw aangeschafte activa hebben dan weliswaar een lagere belastinggrondslag voor de afschrijving, maar de bij verkoop van de activa ontstane winst is geneutraliseerd. De stille reserves gaan hiermee over op de nieuwe activa.

Indien de activa niet direct zijn aangeschaft, kan de belastingplichtige een reserve vormen ter hoogte van de winst uit de verkoop. Hij heeft dan 4 jaar de tijd om passende vervangende activa van dezelfde soort aan te schaffen.

In Duitsland zijn aan een dergelijke voorziening bepaalde voorwaarden gekoppeld. Onder andere moeten de activa ten minste zes jaar tot het bedrijfskapitaal behoren en

- de nieuw aangeschafte activa moeten tot de activa van een binnenlandse vaste inrichting behoren.

De procedure van de Europese Commissie bij het Europese Gerechtshof is gericht tegen dit laatste punt. Zij ziet daarin vooral een schending van de vrijheid van vestiging volgens art. 49 en 54 van het Verdrag betreffende de werking van de Europese Unie. De Commissie is van oordeel dat stille reserves uit de verkoop van bovengenoemde activa ook op de aanschaf van activa van dezelfde soort van een buitenlandse vaste inrichting kunnen worden overgedragen.

Op grond van de jurisprudentie van het Europese Gerechtshof kan ervan worden uitgegaan dat Duitsland in het ongelijk zal worden gesteld. Het is echter ook mogelijk dat de Duitse wetgever al vooraf zal reageren door het wijzigen van § 6 b lid 4 EStG (wet inkomstenbelasting). De beslissing van de Europese Commissie om een procedure tegen Duitsland in te stellen is absoluut welkom. Helaas is § 6 b lid 4 EStG slechts een van de vele anti-Europese regelingen in de Duitse wet op de inkomstenbelasting. Hopelijk gaat de Commissie ook deze aanpakken. Want voor ons als adviseurs is de weg via de instanties natuurlijk veel langer.

‘De Commissie is van oordeel dat stille reserves uit de **verkoop** van bovengenoemde activa ook op de **aanschaf** van activa van dezelfde soort van een buitenlandse vaste inrichting kunnen worden overgedragen.’



### Meer informatie of een afspraak?

U kunt ons bellen voor een afspraak op 0049-2821/77800, of ons mailen: [kanzlei@stb-thissen.de](mailto:kanzlei@stb-thissen.de). Wij informeren u graag in een persoonlijk gesprek over alle aspecten van werken in Duitsland.

# ICM InvestmentBank



## Bewust van onze verantwoordelijkheid voor uw vermogen

Transparantie, inzicht in risico's en jarenlange ervaring maken ICM InvestmentBank AG uit Duitsland tot een betrouwbare partner op het gebied van vermogensbeheer. Als onafhankelijk financieel expert beheert ICM vermogens actief en ontwikkelt daarnaast innovatieve beleggingsstrategieën die precies aansluiten op de wensen van cliënten.

Ook in **stormachtige** tijden goed op koers: de ICM InvestmentBank AG beheert vermogens op basis van jarenlange ervaring en een **verantwoord** risicomanagement.

ICM InvestmentBank AG werd opgericht in 1999 en telt vandaag de dag tot de grootste onafhankelijke vermogensbeheerders in Duitsland. Een persoonlijke benadering en een gedegen advies staan centraal 35 medewerkers, waaronder 14 ervaren portfoliomanagers, houden ook in stormachtige tijden systematisch koers op de financiële markt. Zij beheren portefeuilles vanaf een vermogen van 100.000 euro actief en met oog voor de beleggingsdoelstellingen van cliënten.

Duurzame klantrelaties staan voor de onafhankelijke vermogensbeheerder voorop. Een vast klantenbestand kenmerkt ICM InvestmentBank AG als een investeringspartner die zijn verantwoordelijkheid neemt, altijd klantgericht handelt en de risico's en kansen van de financiële markt met een vooruitziende blik en betrouwbaar weet in te schatten. Een goed inzicht in de risico's en dynamische, op de markt afgestemde financiële instrumenten vormen daarbij de uitgangspunten.

ICM InvestmentBank AG is sinds ruim 15 jaar actief in het obligatiesegment. Dat brengt een bovengemiddelde knowhow op het gebied van bedrijfsobligaties en high-yield bonds met zich mee. De vermogensbeheerders ontwikkelen tevens eigen innovatieve beleggingsstrategieën en portefeuilles. Het portfoliobeheer is altijd gericht op de markt en wordt aangepast aan de beleggingsfilosofie en de beleggingsdoelstellingen van de desbetreffende klant. Ook in vakkringen wordt de beleggingsaanpak van ICM InvestmentBank AG uiterst positief beoordeeld.

Het actief beheerde Multi Asset-fonds 'Leonardo UI' werd zowel in 2013 als in 2014 door de redacties van Euro, Euro-fondspress en Euro am Sonntag onderscheiden met de Fund Award. Dit internationale gemengde fonds belegt in aandelen, obligaties, grondstoffen en liquide middelen en kent een jaarlijks rendement van 12,90 % en een gecumuleerd rendement over 5 jaar van 83,40 % per 21-08-14.

Transparantie onderscheidt ICM InvestmentBank AG. Klanten kunnen de ontwikkeling van hun portefeuille altijd online volgen of opvragen bij hun persoonlijke portfoliomanager. Een gedetailleerd beleggingsoverzicht kan maandelijks worden ingezien en ook de tarieven zijn voor klanten altijd begrijpelijk. Een overzicht van de opbrengsten en een jaaropgaaf voor de belastingdienst worden daarnaast gratis ter beschikking gesteld. Ook het depotbeheer is voor mandaatcliënten gratis.

Het Duitse economisch magazine Wirtschaftswoche verkoos ICM InvestmentBank AG in 2013 tot beste vermogensbeheerder. Financieel analist Morningstar kende vijf van vijf mogelijke sterren toe aan de financiële specialisten uit Duitsland. Ook bij de Oostenrijkse fondsanalist Lipper bereikte ICM InvestmentBank AG het maximale aantal punten.



# Nieuwe Europese erfrechtverordening

Met ingang van 17 augustus 2015 treedt een nieuwe Europese erfrechtverordening in werking. Deze verordening regelt welk erfrecht moet worden toegepast bij grensoverschrijdende nalatenschappen in de EU.

Circa 10% van alle nalatenschappen in Europa hebben een grensoverschrijdend karakter. Er bestaat evenwel geen internationaal erfrecht. Evenmin bestaan er regelingen met betrekking tot het erfrecht in de verdragen ter voorkoming van dubbele belasting. Op grond van de verschillende nationale wetgeving op het gebied van erfrecht zijn grensoverschrijdende nalatenschappen een gecompliceerde zaak. Deze moeilijkheden worden vanaf medio 2015 beperkt door de invoering van de Europese erfrechtverordening, in Duitsland EU-ErbVO genaamd. De nieuwe verordening doet geen afbreuk aan de nationale regelgeving op het gebied van erfbelasting.

## Praktijkvoorbeeld

De toepassing van de nieuwe Europese erfrechtverordening kunnen we het beste aan de hand van een praktijkvoorbeeld laten zien.

*Karel van Dijk heeft een dubbele nationaliteit: naast de Nederlandse heeft hij ook de Duitse nationaliteit. Hij woont aan de Côte d'Azur in Zuid-Frankrijk, waar hij op een gegeven moment komt te overlijden. Wat gebeurt er met zijn nalatenschap?*

Door de nieuwe Europese erfrechtverordening wordt principieel het erfrecht toegepast van het land waar de erflater gewoonlijk verbleef. Tegelijkertijd kan iedere erflater uitdrukkelijk kiezen voor de toepassing van het erfrecht van de lidstaat, waarvan hij de nationaliteit bezit. Als de erflater meerdere nationaliteiten heeft, kan hij kiezen tussen deze en die van de lidstaat waar hij woont.

Voorwaarde is dat de erflater hiertoe in zijn testament een uitdrukkelijke regeling opneemt resp. dat deze keuze voortvloeit uit de bepalingen van de beschikking.

*In het geval van Karel van Dijk betekent dat het volgende: zonder testament wordt zijn erfenis verdeeld volgens het Franse erfrecht. Als hij in zijn testament heeft beschikt dat het Nederlandse recht moet worden toegepast, dan moet hieraan gehoor worden gegeven. Dat geldt tevens wanneer Karel van Dijk op grond van zijn dubbele nationaliteit in zijn testament heeft laten vastleggen dat het Duitse recht van toepassing is.*

Het is echter mogelijk dat de erfgenamen het unaniem eens worden over een afwijkende bevoegdheid. Wordt er geen akkoord bereikt, dan gelden de bepalingen van het testament.

## Profijt

Van deze regeling profiteren

- belastingplichtigen die vermogen in het buitenland bezitten en daar hun gewone verblijfplaats hebben;
- belastingplichtigen met meerdere nationaliteiten en hun in het buitenland wonende erfgenamen.
- Ook voor personen die in de lidstaat wonen, waarvan ze de nationaliteit hebben, kan een rechtskeuze een voordeel hebben. Door een rechtskeuze als voorzorgsmaatregel kan worden verhinderd, dat de basis van een testament bij een eventuele verhuizing naar een ander land wegvalt.

Via het vastleggen van het toepasselijke recht neemt men de onzekerheid weg dat het testamentair bepaalde rechtsgevolg ook daadwerkelijk ten uitvoer kan worden gelegd, gebaseerd op een nationaal recht in de wilsbeschikking.

## Verdere voordelen van de nieuwe Europese erfrechtverordening

De wettelijke regelingen zijn per lidstaat gedeeltelijk zeer verschillend. Een voordeel van de nieuwe erfrechtverordening is dat bij nalatenschappen met een buitenlands element het zo geregeld is dat de lidstaat waarin de erflater zijn laatste woonplaats had, bevoegd is. De *concurrerende bevoegdheid* als meerdere lidstaten betrokken zijn, vervalt dus.

## EU-ErbVO

De afkorting EU-ErbVO staat voor: Verordening van het Europees Parlement en de Raad betreffende de bevoegdheid, het toepasselijke recht, de erkenning en de tenuitvoerlegging van beslissingen en authentieke akten op het gebied van erfopvolging, alsmede betreffende de instelling van een Europese erfrechtverklaring.

*Om bij ons voorbeeld te blijven: als onze erflater Karel van Dijk de erfrechtverordeningen in Frankrijk, Nederland en Duitsland met elkaar gaat vergelijken, zal hij tal van mogelijkheden ontdekken. Dat betreft onder andere ook de regelingen op het gebied van vererving. Deze kan bijvoorbeeld worden beïnvloed door de keuze van het erfrecht van een bepaald land (in vergelijking met het land van vestiging). De erflater kan bij leven (laten) toetsen, welk erfrecht het beste met zijn wensen overeenkomt en dan een bewuste keuze maken.*

Door deze nieuwe verordening wordt de afwikkeling van internationale nalatenschappen aanzienlijk vereenvoudigd. Erflaters die in het buitenland wonen, kunnen er nu al voor zorgen dat ze ook na de peildatum van de EU-ErbVO volgens het recht van hun eigen land kunnen erven en zodoende de toepassing van het recht dat geldt in het land van vestiging, uitsluiten. Een rechtskeuze moet tevens worden erkend, wanneer deze voor 17 augustus 2015 is gemaakt.

## Winstverdeling moeder- en dochtermaatschappij

Vervolg pagina 2

van het Duitse recht met name bij belastingcontroles vaak een punt van discussie zijn. Discussies met de ambtenaren verliepen vaak moeizaam. Het is ons echter altijd gelukt een correctie van de bedrijfsuitgaven wegens ontbrekende vormvereiste te verhinderen, omdat we de belastingdienst op de consequenties hebben gewezen.

### Een voorbeeld

Een Nederlandse moedermaatschappij berekent (onbetwistbare) kosten voor de administratie van de Duitse dochter, zonder een schriftelijke overeenkomst tussen de maatschappijen af te sluiten. De moeder boekt de prestatie als inkomsten en de dochter de kosten als bedrijfsuitgaven. Volgens het Duitse recht zouden de uitgaven op grond van de ontbrekende contractuele regeling niet kunnen worden afgetrokken.

Maar wat betekent dat in de praktijk? Een correctie tussen beide maatschappijen zou de volgende consequenties hebben:

- Een her-kwalificering van de bedrijfsuitgaven leidt tot een *eenzijdige* winstuitkering bij de Duitse dochter.
- Dat leidt automatisch tot een niet gewilde dubbele belasting. Om dit te verhinderen moet Nederland de tot nu toe belaste inkomsten herkwalificeren als belastingvrije winstuitkeringen, en dat kan doorgaans alleen in het kader van een onderlinge overeenkomst.

Nadat we deze situatie uitvoerig hebben besproken met de bevoegde Duitse belastingdienst, dienen wij een verzoek in tot een onderlinge overeenkomst met Nederland, waarbij nog eens nadrukkelijk wordt gewezen op onze eigen aansprakelijkheid als belastingadviseur. Dit is – toegegeven – een moeizame procedure, maar deze aanpak leidt geregeld tot een zeker inzicht bij de belastingdienst.

Met de nieuwe uitspraak van het BFH zijn in ieder geval alle winstcorrecties van tafel die zijn gebaseerd op het ontbreken van de vormvereiste. Het valt nog te bezien of de belastingdienst de nieuwe rechtspraak ook inderdaad gaat toepassen. Aangezien er vanuit het Unierecht en het constitutioneel recht geen aanleiding zal zijn tot bezwaren, hopen we op begrip van de belastingdienst.

‘Met de *nieuwe* uitspraak van het BFH zijn in ieder geval alle winstcorrecties van tafel die zijn *gebaseerd* op het ontbreken van de vormvereiste.’

‘Volgens het Duitse recht zouden de *uitgaven* op grond van de ontbrekende contractuele regeling niet kunnen worden afgetrokken.’

## Nieuwe vergoedingsverordening voor belastingadviseurs



Het beroep van belastingadviseur of belastingconsulent bestaat in alle Europese landen. In ieder land en dus ook in Duitsland is de beroepsgroep gebonden aan bepaalde voorwaarden. Het *beroepsrecht* van de belastingadviseur is geregeld in de Duitse Wet op Fiscale Adviesdiensten (Steuerberatungsgesetz).

Tot belastingadviseur worden alleen diegenen benoemd, die het jaarlijks op nationaal niveau afgenomen examen voor belastingadviseurs met succes afleggen. De benoeming wordt door de Duitse Kamer van Belastingadviseurs geregeld. In dit kader moet een geldige aansprakelijkheidsverzekering voor vermogensschade worden overgelegd.

### Honorarium

Bovendien heeft de wetgever het *honorarium* van belastingadviseurs geregeld in de Vergoedingsverordening voor belastingadviseur (StbVV). Het Duitse recht op het gebied van de tarieven voor belastingadviseurs is zeer onoverzichtelijk. In vergelijking met het Nederlandse systeem, dat is gebaseerd op een uurtarief of vaste tarieven, is de StbVV uiterst complex en niet zonder meer te doorgronden.

In de StbVV is onder andere geregeld dat de meeste werkzaamheden worden afgerekend op basis van de zogenaamde *waarde van het belang* (*Gegenstandswert*). Bepaalde werkzaamheden mogen ook op basis van een uurtarief worden berekend. Duitse belastingadviseurs zijn *verplicht* zich aan de StbVV te houden. Doen ze dat niet, dan moeten de facturen worden gecorrigeerd. In bepaalde gevallen lopen ze zelfs het risico het honorarium te verliezen.

### In Duitsland gelden de volgende richtlijnen in samenhang met het afrekenen van fiscale adviesdiensten:

- De verordening regelt uitsluitend tarieven voor typische werkzaamheden, die uitsluitend zijn voorbehouden aan de belastingadviseur. Dat heeft tot gevolg dat bijvoorbeeld het verlenen van advies aan het bedrijfsleven niet in de verordening wordt geregeld, omdat dat geen taak vormt die uitsluitend is voorbehouden aan een belastingadviseur.
- De verordening omvat voor ieder type werkzaamheden altijd een tarifiering. Dat houdt in dat het toegelaten tarief dat in rekening mag worden gebracht altijd tussen een minimum en een maximum tarief ligt.
- Welk tarief wordt toegepast is afhankelijk van de moeilijkheidsgraad van de werkzaamheden. Bij situaties die betrekking hebben op het buitenland is doorgaans het maximum tarief toegelaten.
- Een lager tarief dan het vastgelegde minimum tarief mag niet worden berekend.
- Het vastgelegde maximum tarief mag alleen worden overschreden, als dit uitdrukkelijk contractueel wordt vastgelegd tussen cliënt en adviseur.
- Het toegelaten uurtarief ligt tussen € 60,00 en € 140,00. Het gemiddelde tarief ligt dus bij € 100,00 per uur.
- Veel tarieven worden berekend op basis van de zogenaamde waarde van het belang. Het tarief voor het opstellen van een boekhouding wordt bijvoorbeeld berekend op basis van de jaaromzet van de cliënt.

Het vaststellen van het juiste tarief is een moeilijke aangelegenheid, zoals diverse gerechtelijke procedures aantonen. Daarbij letten de rechters er vooral op of bij ieder tarief de juiste paragraaf is toegepast. Dit moet ook uitdrukkelijk op de factuur worden vermeld. Een ander belangrijk punt vanuit de optiek van de rechter is dat iedere factuur persoonlijk moet zijn ondertekend door de belastingadviseur. Uitzonderingen zijn alleen mogelijk als dit tussen cliënt en adviseur uitdrukkelijk in een overeenkomst is vastgelegd.

### Twijfels

Over het algemeen kennen de Duitse belastingadviseurs de StbVV goed. Toch komt het weleens voor dat facturen foutief zijn, omdat men niet volledig op de hoogte is van een

bepaalde rechtssituatie. Dit gaat meestal ten koste van de cliënt, wat inhoudt dat er te hoge tarieven in rekening worden gebracht. Als er twijfels rijzen over de hoogte van een factuur, is het altijd verstandig de tarieven te laten controleren. Heeft een belastingadviseur te hoge tarieven in rekening gebracht, dan zal hij de factuur ten gunste van de cliënt moeten wijzigen. Beter is het om vooraf voor zekerheid te zorgen door al voor het verstrekken van een opdracht een gedetailleerde offerte te vragen. Mocht u vragen hebben over de factuur van uw belastingadviseur, dan controleren wij die graag.





## Onze dienstverlening in een notendop

Wij werken tot aan de grens en hebben Nederlandse coöperatiepartners, maar werken ook graag samen met uw adviseur in Nederland. Hieronder vindt u onze adviesgebieden:

### Advies en oplossingen voor het vermijden van dubbele belasting en oplossingen van fiscale kwesties bij dubbele belasting:

- Oprichten van een Duitse dochtermaatschappij
- Verrekeningsprijzen Internationaal
- Moeder-dochterrichtlijnen / uitkering
- Salary Split voor (leidinggevende) werknemers
- EU Recht Sociale Lasten 883 / 04
- Aangiften inkomstenbelasting (Duits)
- Wonen in Duitsland en werken in Nederland of andersom
- Aangifte successierecht (Duits)
- Aangifte schenkingsrecht (Duits)
- Pensioen (Duits)

### Fiscale adviesgebieden:

- Advies lopende fiscale zaken
- Opzetten en bijhouden van de bedrijfsadministratie volgens regels van de Duitse fiscus
- Opstellen jaarrekeningen en belastingaangiften volgens regels van de Duitse fiscus
- Financiële administratie
- Opzetten en bijhouden van de loonadministratie volgens regels van de Duitse fiscus.
- Belastingaangiften (beperkt en onbeperkt belastingplichtigen)

### Bedrijfseconomisch fiscaal advies:

- Advies keuze en omzetting ondernemingsvorm
- Oprichting onderneming
- Koop en verkoop van ondernemingen
- Liquiditeit
- Begeleiding bij belastingcontroles
- Ondernemingsplitsing, bedrijfsopvolging, bedrijfsfusie, bedrijfsosluiting
- Omzetbelasting

### Internationaal fiscaal advies

#### Vermogensadvies

#### Bedrijfseconomische adviesgebieden:

- Kosten-, rentabiliteits- en liquiditeitscontrolling
- Bedrijfsadministratie en betalingsverkeer
- Saneringsconcepten, business planning, opzetten controlling
- Investerings-, financierings- en ondernemingsanalyse
- Externe bedrijfsanalyse
- Strategische ondernemingsplanning
- Keuze van de rechtsvorm
- Keuze van de vestigingslocatie
- Organisatie, met name op IT-gebied
- Subsidie: aanvragen van subsidies voor financiering; adviessubsidie; niet terugbetaalbare financiële bijdragen
- Balansanalyse
- Bankrating, Basel II
- Voorbereiding en begeleiding van gesprekken met banken
- Interimrapportages en jaarrekeningen

### Wilt u deze nieuwsbrief blijven ontvangen?

Wij hopen dat u deze nieuwsbrief met interesse heeft gelezen. Wilt u ook in de toekomst op de hoogte gehouden worden van voor u interessante veranderingen in het Duits belastingrecht, meldt u dit dan door ons een mailtje te sturen met daarin uw gegevens: [kanzlei@stb-thissen.de](mailto:kanzlei@stb-thissen.de).

*Wij zien uw e-mail graag tegemoet!*

## Contact:

### Steuerkanzlei Thissen

Hoffmannallee 41-51  
D-47533 Kleve

T: 0049-2821 / 77800

F: 0049-2821 / 778040

E: [kanzlei@stb-thissen.de](mailto:kanzlei@stb-thissen.de)

Deze nieuwsbrief is een uitgave van Steuerkanzlei Thissen. Deze nieuwsbrief is met de grootst mogelijke zorgvuldigheid samengesteld. Niettemin kan het zijn dat hij onjuiste en/of onvolledige informatie bevat. Steuerkanzlei Thissen is niet aansprakelijk voor (gevolgen van) eventuele onjuistheid en/of onvolledigheid van informatie. Niets uit deze nieuwsbrief mag op enigerlei wijze worden gereproduceerd zonder schriftelijke toestemming van Steuerkanzlei Thissen.